



மாகாணக் கல்வித் திணைக்களம்
வடக்கு மாகாணம்
இரண்டாம் தவணைப் பரீட்சை- 2019



தரம் 11

முயற்சியாண்மைக் கல்வி 1, 11

63 T 1,11

மூன்று மணித்தியாலயம்

மேலதிக வாசிப்பு நேரம் - 10 நிமிடங்கள்

வினாப்பத்திரத்தை வாசித்து, வினாக்களைத் தெரிவு செய்வதற்கும் விடை எழுதும்போது முன்னுரிமை வழங்கும் வினாக்களை ஒழுங்கமைத்துக் கொள்வதற்கும் மேலதிக வாசிப்பு நேரத்தைப் பயன்படுத்துக.

கவனிக்குக:-

- 1) எல்லா வினாக்களுக்கும் விடையளிக்குக.
- 2) இலக்கம் 01 தொடக்கம் 40 வரையுள்ள வினாக்களில் கொடுக்கப்பட்டுள்ள (1), (2), (3), (4) ஆகிய விடைகளில் சரியான அல்லது மிகப்பொருத்தமான விடையைத் தெரிக

பகுதி 1

- 1) நரேன், சுரேன் மற்றும் சுதன் என்போர் பின்வருமாறு வணிக நடவடிக்கைகளில் ஈடுபடுகின்றனர்.
நரேன்:- தனது தந்தையிடமிருந்து வாரிசுரிமையாகப் பெற்ற தொழிற்சாலையை விரிவு படுத்தியதுடன் அதற்காக புதிய இயந்திரங்களை கொள்வனவு செய்து பொருத்தினார்.
சுரேன்:- தனது சேமிப்பிலுள்ள பணத்தை முதலீடு செய்ததன் மூலம் உணவகம் ஒன்றை ஆரம்பித்தார்.
சுதன்:- இயற்கை மூலிகை இலைகளை அடிப்படையாகக் கொண்டு சூழலுக்கு நேயமான நுளம்புச்சுருள்களை உற்பத்தி செய்து விநியோகித்தார்.
மேற்கூறியவர்களில் முயற்சியாளராக கருதப்படக் கூடியவர்/கருதப்படக் கூடியவர்கள்
1. நரேன்
2. சுரேன் மற்றும் சுதன்
3. சுதன்
4. நரேன், சுதன்
- 2) உற்பத்திக்குத் தேவைப்படும் மனிதனால் உருவாக்கப்பட்ட சகல வளங்களையும் குறித்து நிற்கும் விடையினைத் தெரிவு செய்க.
1. மூலப்பொருள், நிலம், மண்
2. உடல் உழைப்பு, உளரீதியான உழைப்பு, நிலம்
3. மூலப் பொருள், கட்டடம், இயந்திர உபகரணங்கள்
4. கட்டடங்கள், உபகரணங்கள், இயந்திரங்கள்
- 3) பிரச்சினைகளையும், சந்தர்ப்பங்களையும் இனங்கண்டு அவற்றிற்கு தீர்வாக புதிய எண்ணங்களை விருத்தி செய்வதற்கான திறனைக் குறித்து நிற்பது
1. ஆக்கத்திறன்
2. தொழில்நுட்பத்திறன்
3. புத்துருவாக்கத் திறன்
4. நட்ட இடர்களை பொறுப்பேற்கும் திறன்
- 4) முயற்சியாண்மை தொடர்பாக நட்ட இடருக்கும், இலாபத்திற்கும் இடையிலான தொடர்பினை சரியாகக் காட்டும் விடையினைத் தெரிவு செய்க.
1. நட்ட இடர் உயர்வாயின் இலாபம் குறைவடையும்
2. நட்ட இடர் குறைவாகக் காணப்படின் இலாபம் அதிகரிக்கும்
3. நட்ட இடர் உயர்வாகக் காணப்படின் இலாபம் அதிகமாகக் காணப்படும்
4. நட்ட இடர் இலாபம் ஆகிய இரண்டும் சமனாகக் காணப்படும்.
- 5) புத்துருவாக்கம் இடம்பெறுகின்ற முறைகளில் முன்னர் காணப்படாத புதிய பொருள் அல்லது சேவையொன்று அல்லது செயற்பாடு ஒன்று உருவாகுவதைக் குறிப்பது,
1. நீடிப்பு
2. பின்பற்றுதல்
3. புதிய கண்டுபிடிப்பு
4. கூட்டு

- 6) தேவைகள், விருப்பங்கள் தொடர்பான சரியான கூற்றைத் தெரிவு செய்க.
1. தேவைகள் வரையறுக்கப்படாதது, விருப்பங்கள் வரையறுக்கப்பட்டது.
 2. தேவைகள் சகலருக்கும் பொதுவானது, விருப்பங்கள் பல்வேறுபட்டது.
 3. தேவைகள் இரண்டாவதாக உருவாகும், விருப்பங்கள் ஆரம்பத்திலேயே உருவாகும்
 4. தேவைகள் பலவிதம், விருப்பம் அடிப்படையாகும்.
- 7) முயற்சியாளர் ஒருவரின் பண்பாகக் கருதப்பட முடியாதது எது?
1. சூழல் மாற்றங்களை கவனத்தில் கொண்டு ஆக்க ரீதியான புத்தாக்கங்களை உருவாக்குபவர்.
 2. வணிகச் செயற்பாடுகளை இயற்கையாகவும், பாரம்பரிய முறையிலும் மேற்கொள்பவர்.
 3. போட்டியினை விருப்பத்துடன் தேடிச் செல்வர்.
 4. வளங்களை உச்ச அளவில் பயன்படுத்துபவர்.
- 8) முயற்சியாண்மை மூலம் முயற்சியாளருக்கு கிடைக்கும் நன்மை அல்லாதது
1. கவர்ச்சிகரமான இலாபத்தை உழைத்தல்.
 2. உயர்ந்த ஆத்ம திருப்தி கிடைத்தல்.
 3. பிரதேச அபிவிருத்தி ஏற்படுகின்றமை.
 4. தன்னிறைவு நிலை உருவாகுதல்.
- 9) முயற்சியாண்மை மூலம் தேசிய பொருளாதாரத்திற்கு மிகக்கூடிய அனுகூலமாக அமையக் கூடிய விடையைத் தெரிவு செய்க
1. பணவீக்கத்தையும், பொதுவிலை மட்டத்தையும் கட்டுப்படுத்தல்.
 2. வருமானப் பகிர்வில் ஏற்றத்தாழ்வுகள் குறைக்கப்படல்.
 3. வேலை வாய்ப்புக்கள் சிறு அளவில் அபிவிருத்தி அடைதல்.
 4. மொத்த பொருளாதாரமும் அபிவிருத்தியடைதல்.
- 10) ராகுல் என்பவர் தனது கிராமத்தில் வரையறுக்கப்பட்ட பிரதேசத்துக்குள், குறைந்தளவு மூலதனத்துடன் வெதுப்பக (பேக்கரி) வணிகமொன்றை நடாத்திச் செல்கின்றார். இவ் வணிகமானது
1. சிற்றளவு வணிகமாகும்
 2. நடுத்தரளவு வணிகமாகும்
 3. பேரளவு வணிகமாகும்
 4. நுண் வணிகமாகும்
- 11) முயற்சியாளர்களின் வகிபாகங்களின் செயற்பாடுகளில் முகாமையாளர் என்ற வகிபாகச் செயற்பாட்டினை குறிப்பது,
1. இலாபம் அல்லது நட்டத்தைப் பொறுப்பேற்றல்.
 2. வணிகத் திட்டத்தை தயாரித்தல்.
 3. வேலைகளை செயற்படுத்தும் போது ஊழியர்களுக்கு வழிகாட்டுதல்.
 4. ஊழியர்களை ஊக்கப்படுத்தல்.
- 12) கயிறு உற்பத்தி தொழிற்சாலை ஒன்றை நடாத்தும் விமலுக்கு தனது தொழிற்சாலையில் உள்ள இயந்திர உபகரணங்களை தானாகவே இயக்குதல், பழுது பார்த்தல், புதுப்பித்தல் போன்ற செயற்பாடுகளை மேற்கொள்ளும் திறனைக் கொண்டிருந்தார். விமலுக்கு காணப்படும் திறனைக் குறிப்பது.
1. மானிடத் திறன்
 2. எண்ணக்கரு ரீதியான திறன்
 3. தொழில்நுட்பத்திறன்
 4. தொடர்பாடல் திறன்
- 13) முயற்சியாளர் ஒருவர் விருத்தி செய்ய வேண்டிய திறன்களில் முன்மாதிரியாகச் செயற்படும் திறனுக்கு உதாரணமாக அமைவது,
1. சிறந்த ஊழியர்களை சேர்த்துக் கொள்ளல்
 2. ஊழியர்களை ஊக்கப்படுத்தல்
 3. புதிய சந்தை வாய்ப்புக்களை தேடிக்கொள்ளல்
 4. உரிய நேரத்திற்கு வேலைகளில் ஈடுபடல்
- 14) வணிக நிறுவனமொன்று தனது பலம், பலவீனங்களை அறிவதற்காக ஆய்வு செய்ய வேண்டிய சூழலாக அமைவது,
1. அகச்சூழல்
 2. புறச்சூழல்
 3. அண்மிய சூழல்
 4. இயற்கைச்சூழல்

- 15) பின்வருவனவற்றுள் அண்மிய சூழல் காரணியாகக் கருதப்படுவது,
1. உரிமையாளர்
 2. வழங்குநர்கள்
 3. ஊழியர்
 4. முகாமையாளர்
- 16) சூழலை அடிப்படையாகக் கொண்டே பொருட்கள் மற்றும் சேவைகள் தொடர்பான சந்தை வடிவமைக்கப்படுகின்றது.
1. பொருளாதாரச்சூழல்
 2. விஞ்ஞான தொழில்நுட்பச் சூழல்
 3. இயற்கைச்சூழல்
 4. மக்கட் சூழல்
- 17) பொருட்கள் மற்றும் சேவைகளைக் கொள்வனவு செய்வதற்கு ஆற்றலுள்ள பெரும்பாலான நுகர்வோர் காணப்படுகின்றமை வணிகமொன்றுக்கு,
1. பலமாகும்
 2. பலவீனமாகும்
 3. அச்சுறுத்தலாகும்/ சவாலாகும்
 4. வாய்ப்பாகும்
- 18) பொலித்தீன் பாவனை காரணமாக அண்மைக் காலத்திலிருந்து பல்வேறு சூழல் பிரச்சினைகள் உருவாகின. அதற்கு பரிகாரமாக பல்வேறு தீர்வுத்திட்டங்கள் நடைமுறைப்படுத்தப்பட்டன. அச்செயற்பாடுகளுக்குரிய சூழலை குறிப்பது,
1. மக்கட் சூழல்
 2. அரசியல் சட்டச்சூழல்
 3. தொழில்நுட்பச் சூழல்
 4. சமூக கலாசாரச் சூழல்
- 19) இலங்கையின் பொருளாதாரத்தில் உள்ளடங்குகின்ற பிரதான வணிகத்துறைகளுள் மூன்றாம் நிலை வணிகத்துறையை குறித்து நிற்கும் விடையாக அமைவது
1. விவசாயம், மீன்பிடி, அகழ்வும் சுரங்கத் தொழிலும்
 2. மொத்த சில்லறை வியாபாரம், வியாபாரத்தின் துணைச் சேவைகள்
 3. உற்பத்தி, நிர்மாணம்
 4. விவசாயம், வியாபாரம், நிர்மாணம்
- 20) சந்தையிலுள்ள நுகர்வோரில் ஒரு குறிப்பிட்ட குழுவினர் தமது தேவைகளையும், விருப்பங்களையும் பூர்த்தி செய்து கொள்ள முடியாத நிலையைக் குறிப்பது,
1. சந்தை இடம்
 2. கேள்வி
 3. சந்தை
 4. சந்தை இடைவெளி
- 21) தற்போதைய சூழலில் கொழுப்பற்ற பால்மா வகைகளுக்கு கேள்வி அதிகரித்தமையால் பால்மா உற்பத்தி நிறுவனம் ஒன்று ஆடை அற்ற பால்மா உற்பத்தியை மேற்கொண்டது. குறிப்பிட்ட உற்பத்தி நிறுவனம் SCAMPER மாதிரியில் எவ்வழிமுறையை பின்பற்றி புதுமையை புகுத்தியுள்ளது.
1. மாற்றீடு செய்தல் (பதிலீடு செய்தல்) (Substitute)
 2. தொடர்புபடுத்தல் (Combine)
 3. வேறாக்குதல் (Eliminate)
 4. சிறிதாக்குதல் (Minimize)
- 22) வணிக வாய்ப்பொன்றின் பண்பாக அமைவது,
1. வணிக வாய்ப்பை இனங்காண்பது இலகுவானது
 2. வணிக வாய்ப்பானது பிரயோக ரீதியானது
 3. வணிக வாய்ப்பு பகிரங்கமானது
 4. பல்வேறு மூலங்களிலிருந்து அதிகமான வணிக வாய்ப்புக்களை பிறப்பிக்க முடியும்
- 23) SWOT பகுப்பாய்வினை மேற்கொள்ளும் போது தேவையற்ற அரசியல் தலையீடு, கடுமையான சட்டதிட்டம், பொருளாதார வீழ்ச்சி என்பன காணப்படுமாயின் அதனை குறித்து நிற்பது நிறுவனத்தின்,
1. பலத்தையாகும்
 2. பலவீனத்தையாகும்
 3. சவாலையாகும்
 4. வாய்ப்பையாகும்
- 24) யாதாயினும் புதிய கண்டுபிடிப்பிற்கு அரசினால் வழங்கப்படும் சான்றிதழாக அமைவது,
1. ஆக்கவுரிமையாகும்
 2. நியமனச் சான்றிதழாகும்
 3. புத்தாக்கச் சான்றிதழாகும்
 4. தரச் சான்றிதழாகும்

- 25) வணிகத்திட்டமொன்றை பரிசீலிக்கும் நபர் ஒருவருக்கு அதன் முக்கியமான விடயங்களை சுருக்கமாக முன்வைப்பதற்காக தயாரிக்கும் பகுதி,
1. சந்தைப்படுத்தல் திட்டம்
 2. நிர்வாகத் திட்டம்
 3. நிறைவேற்றுச் சுருக்கம்
 4. நிதித்திட்டம்
- 26) முயற்சியாளர் ஒருவர் சந்தைப்படுத்தல் திட்டத்தை தயாரிப்பதன் நோக்கமாக அமைவது,
1. இலக்கு சந்தையை தெரிதலும் அதனை நெருங்கும் முறைகளை கண்டறிதலும்
 2. அலகுக் கிரயத்தை கணிப்பிடல்
 3. நிதி பெறும் வழிகள் பிரயோகிக்கும் வழிமுறை பற்றி அறிதல்
 4. வணிகத்திற்கு தேவைப்படும் / எதிர்பார்க்கப்படும் மானிட வளம் பற்றிய தகவல் அறிதல்
- 27) சந்தைப்படுத்தல் ஆய்வுக்குத் தேவையான தகவல்களை பல்வேறு முறைகளில் சேகரித்துக் கொள்ள முடியும். அதற்கு பயன்படுத்தக்கூடிய சிறந்த முறையாக அமைவது,
1. வாடிக்கையாளர்களுக்கு வினாக் கொத்துக்களை வழங்கி விடைகளைப் பெறல்
 2. பத்திரிகைகள், சஞ்சிகைகள், தகவல், இணையம் போன்ற மூலங்களின் மூலம் தகவல்கள் பெறல்
 3. வாடிக்கையாளருடன் நேர்முகக் கலந்துரையாடலில் ஈடுபடல்
 4. சந்தையினுள்ளே வாடிக்கையாளர்கள் கொடுக்கல் வாங்கல் செய்யும் முறையினை உற்று நோக்கல்.
- 28) துணிகளிலான அலங்கார பொம்மைகளை உற்பத்தி செய்யும் நிறுவனமொன்று தனது உற்பத்திப் பொருட்களை சில்லறை வியாபாரிகள் மூலமும், காட்சிப்படுத்தப்பட்ட வாகனத்தின் மூலமும் விற்பனை செய்கின்றார். இந்நிறுவனம் பின்பற்றும் சந்தைப்படுத்தல் உபாயமாக கருதப்படுவது,
1. உற்பத்திப் பொருள்
 2. விலை
 3. மேம்படுத்தல்
 4. இடம்
- 29) கோகிலா ஆடை உற்பத்தி வணிகத்தின் உற்பத்திச் செலவு பற்றிய மதிப்பீடு கீழே தரப்படுகின்றது.
- 1m ரூ 300/= வீதம் 300m துணிகள்
ஒன்று ரூ 20/= வீதம் 50 நூல்பந்துகள்
மின்சாரம் ரூ 3000
தையல் தொழிலாளர் மாதாந்த சம்பளம் ரூ 30000
தையல் இயந்திர பெறுமானத்தேய்வு ரூ 2000
கோகிலா உற்பத்தி வணிகத்தின் மொத்த உற்பத்திக் கிரயத்தின் அளவு
1. ரூ 91000
 2. ரூ 90000
 3. ரூ 126000
 4. ரூ 35000
- 30) வணிகமொன்றில் பணிபுரியும் ஒவ்வொரு தனிநபர்களினதும் கருமங்கள், பொறுப்புக்கள் மற்றும் அதிகாரங்கள் என்பவற்றை விரிவாக காட்டும் வணிகத்திட்டத்தின் பகுதியாக அமைவது,
1. சந்தைப்படுத்தல் திட்டம்
 2. நிதித்திட்டம்
 3. உற்பத்தித் திட்டம்
 4. நிர்வாகத் திட்டம்
- 31) புதிதாக வணிகம் ஒன்றை ஆரம்பிக்கும் பிரவீன் வணிகத்தில் ஏற்பட்ட பின்வரும் செலவுகளில் வணிகமொன்றை ஆரம்பிக்க முன்னரான செலவுகளாக கருதப்பட முடியாததை தெரிவு செய்க.
1. சந்தை ஆய்விற்காக JET கம்பனிக்கு ரூ 25000 செலுத்தப்பட்டமை
 2. வணிகத்தை பதிவு செய்வதற்காக பிரதேச சபைக்கு செலுத்தியது ரூ 1500
 3. மீள் விற்பனைக்கான பொருட்கள் கொள்வனவுச் செலவு ரூ 40000
 4. வணிகம் அமைந்திருக்கும் கட்டடத்தை சுற்றி துப்பரவாக்குவதற்கு செலுத்திய கட்டணம் ரூ 1000
- 32) வணிகமொன்றின் காசு உட்பாய்ச்சலை மட்டும் காட்டுவது,
1. கடனாக பெறும் தொகை
 2. கடன் கொடுநருக்கு பணம் செலுத்துதல்
 3. சொத்துக்களை கொள்வனவு செய்தல்
 4. குத்தகைக் கட்டணம் செலுத்துதல்

33) வணிகமொன்றில் காணப்படும் உற்பத்திக் கிரயமாகக் கருதப்படுவது

1. விநியோகச் செலவுகள்
2. மூலப்பொருள் கிரயம்
3. நிதிச் செலவுகள்
4. நிர்வாகச் செலவுகள்

34) பின்வரும் வணிக அமைப்புகளுள் தனியார் துறை வணிக அமைப்பாகக் கருதப்பட முடியாதது,

1. செல்வா ஸ்ரோர்ஸ்
2. காசிப்பிள்ளை அன்ட் சண்ஸ்
3. வரையறுக்கப்பட்ட மத்திய வைப்பக தனியார் கம்பனி
4. இலங்கை மின்சார சபை

35) பங்குடைமை வணிகத்தின் அடிப்படை பண்பாக அமைவது

1. அனைத்துப் பங்காளரும் ஏனைய பங்காளருக்கு முகவராகச் செயற்படல்
2. சுதந்திரமான தீர்மானங்களை மேற்கொள்ள முடிதல்
3. வணிகத்தின் இரகசியத்தன்மை பாதுகாக்கப்படல்
4. பங்காளரின் பொறுப்பு வரையறுக்கப்பட்டிருத்தல்

➤ பின்வரும் சம்பவத்தை வாசித்து 36 தொடக்கம் 40 வரையுள்ள வினாக்களுக்கு விடை தருக.

கீர்த்தி என்பவர் சிறியளவில் அச்சுக்கூடம் ஒன்றை நடாத்தி வருகின்றார். இவர் தனது அச்சுத்தில் கணினியில் தட்டச்சு பணிகளை மேற்கொள்ள கால் அங்கவீனமுற்ற மனித வளத்தை பயன்படுத்தினார். இவர் இணையத்தின் உதவியுடன் புதிய அச்சுத் தொழில் தொடர்பான நுட்பங்களை அறிந்து அதனை தனது வணிகத்தில் அறிமுகப்படுத்தியதன் காரணமாக இவரை நாடி வரும் வாடிக்கையாளர் தொகை நாளுக்கு நாள் அதிகரித்தது. கீர்த்தி வணிகத்தை மேலும் விருத்தி செய்வதற்காக தனது நண்பனான ரமணனை இணைத்துக் கொண்டதுடன் தமக்கிடையே நடைமுறைப் பிரச்சினைகள் இன்றி நடாத்திச் செல்ல பங்குடைமை உறுதி ஒன்றினையும் ஏற்படுத்திக் கொண்டார்.

36) கீர்த்தி என்பவர் ஒரு,

1. உள்ளக முயற்சியாளர்
2. பசுமை முயற்சியாளர்
3. ஆக்கத்திறன் முயற்சியாளர்
4. சமூக முயற்சியாளர்

37) புதிய நுட்பங்களை இணையத்தின் உதவியுடன் அறிதல் என்பதன் மூலம் கீர்த்தியிடம் காணப்படும் திறனாக அமைவது,

1. தொழில்நுட்பத்திறன்
2. தொடர்பாடல் திறன்
3. குழுவாக இயங்கும் திறன்
4. எண்ணக்கரு ரீதியான திறன்கள்

38) கீர்த்தி இணையத்தின் உதவியுடன் தகவலை அறிந்து புதிய நுட்பங்களை அறிமுகப்படுத்தலென்பது வணிகத்தின் எச்சூழலில் உள்ளடக்கப்படுகின்றது

1. விஞ்ஞான தொழில்நுட்பச்சூழல்
2. இயற்கைச் சூழல்
3. அண்மிய சூழல்
4. உள்ளக சூழல்

39) மேற்படி வணிகத்தை பங்குடைமை வணிகமாக மாற்றுவதன் மூலம் எதிர்பார்க்கப்படும் நன்மையாக அமைவது,

1. பங்குடைமையில் இலாபம் பங்காளரிடையே பகிரப்படுதல்
2. சட்ட ஆளுமையின்மை
3. அதிக மூலதனத்தை திரட்ட முடிதல்
4. பொறுப்பு வரையறுக்கப்படாமை

40) மேற்படி பங்குடைமை வணிகத்தை “எக்ஸலன்ட் பிறிண்டரேர்ஸ்” (Excellent Printers) என்னும் பெயரில் பதிவு செய்ய வேண்டுமெனின் பதிவுக்காக செல்ல வேண்டிய காரியாலயமாக அமைவது,

1. கிராம உத்தியோகத்தர் காரியாலயத்திற்கு
2. பிரதேச செயலாளர் காரியாலயத்திற்கு
3. கம்பனி பதிவாளர் காரியாலயத்திற்கு
4. நகர சபைக்கு

(1×40= 40 புள்ளிகள்)



தரம் 11

மாகாணக்கல்வித் திணைக்களம்
வடக்கு மாகாணம்
இரண்டாம் தவணைப் பரீட்சை- 2019
முயற்சியாண்மைக் கல்வி
பகுதி 11



கவனிக்குக:-

❖ முதலாம் வினாவிிற்கும் ஏனையவற்றுள் நான்கு வினாக்களுமாக ஐந்து வினாக்களுக்கு விடையளிக்குக.

வினா இல 01

➤ பின்வரும் சம்பவத்தை கவனமாக வாசித்து 01 தொடக்கம் 10 வரையிலான வினாக்களுக்கு விடையளிக்குக.

அருண்மொழி என்பவர் எழுதுமட்டுவாழ் பிரதேசத்தில் வசிக்கும் ஒரு துடிப்பான இளைஞர் ஆவார். இவர் க.பொ.த உயர்தரத்தில் வர்த்தகப்பிரிவில் கல்வி கற்று பல்கலைக்கழக அனுமதிக்குத் தெரிவாகியிருந்தார். கற்ற பாடத்தின் சிறப்புத்தன்மை காரணமாக அருண்மொழிக்கு தானே சுயமாக ஒரு உற்பத்தி வணிகம் ஒன்றை ஆரம்பிக்க பெரும் விருப்பம் கொண்டிருந்தார். அதற்கமைய தனது பிரதேசத்திலேயே ஆரம்பிக்க பொருத்தமான வணிகங்கள் பற்றி ஆய்வு செய்ததன் பிரகாரம் பல வணிக எண்ணங்கள் உருவாகின. பிளாஸ்டிக் பொருட்களை மக்கள் தற்போது விரும்பும் தன்மை குறைவாகக் காணப்படல், இயற்கை சார்ந்த உற்பத்திப் பொருட்களுக்கு தற்போது அதிக கேள்வி காணப்படல், மூலப்பொருள், ஊழியர்களை குறைந்த கிரயத்துடன் பெற்றுக் கொள்ளக் கூடிய தன்மை போன்ற சாதகமான தன்மைகளை அடிப்படையாகக் கொண்டு அருண்மொழி தென்னந்தும்பு சார்ந்த உற்பத்தி செய்யும் வணிகம் என்ற வணிகக் கருத்தைத் தெரிவு செய்து அதனை நடைமுறைப்படுத்த எண்ணினார். இதற்குத் தேவையான ஆரம்ப மூலதனத்தை தென்னம் தோட்டத்திற்கு உரிமையாளரான அருண்மொழியின் தந்தை தருவதற்கு முன்வந்ததோடு, தனக்குச் சொந்தமான நிலத்தின் ஒரு பகுதியை தொழிற்சாலை அமைக்க கொடுத்துவினார். இதற்கமைய தனது நண்பரின் உதவியோடு வணிகத்திட்டம் ஒன்றை தயாரிக்க எண்ணியதோடு, அவரையே வணிகச் செயற்பாடுகளுக்கு முகாமையாளராக நியமிக்க தீர்மானித்தார். மேலும் உற்பத்திச் செயற்பாடுகளுக்கு தேவையான ஊழியர்களையும் ஆட்சேர்ப்பு செய்வதற்கான முயற்சியில் ஈடுபட்டார்.

01. அருண்மொழியினால் தெரிவு செய்யப்பட்ட வணிக வாய்ப்பில் காணப்படும் பண்புகள் இரண்டு தருக.
02. அருண்மொழி குறித்த வணிக வாய்ப்பினை தெரிவு செய்ய வணிக எண்ணங்களை மூன்று படிமுறைகளினூடாகப் பகுப்பாய்வு செய்ய முடியும். அவற்றினைக் குறிப்பிடுக.
03. அருண்மொழி வணிகத்திட்டத்தைத் தயாரிக்கும்பொழுது அதில் எவ்வாறான பகுதிகளை உள்ளடக்கித் தயாரிக்க வேண்டும்?
04. மேற்படி வணிகத்தை ஆரம்பிக்க பயன்படும் வளங்களான உற்பத்திக்காரணிகளுக்கு மேற்படி சம்பவத்திலிருந்து ஒவ்வொரு உதாரணம் தருக.
05. குறிப்பிட்ட முயற்சியாண்மையினை ஆரம்பிப்பதன் மூலம் அருண்மொழிக்கு தனிப்பட்ட ரீதியாகக் கிடைக்கும் அனுகூலங்கள் இரண்டு தருக.

அருண்மொழியினால் தென்னம் தும்பு உற்பத்தி வணிகத்திற்கு தயாரித்த செலவு கணப்பீடு தொடர்பான மதிப்பீடு வருமாறு:

செலவுக் கணப்பீடு	ரூபாய்
➤ தும்புகளை வேறாக்கும் இயந்திரம் கொள்வனவு	500000
➤ பதிவுக் கட்டணம்	2000
➤ காரியாலய தளபாடக் கொள்வனவு	50000
➤ மின்சார இணைப்பினைப் பெற்றுக் கொள்ள தேவையான சூழலை உருவாக்கல்	20000
➤ காரியாலய கணினி கொள்வனவு	50000
➤ விநியோக வான் கொள்வனவு	1000000
➤ தொடக்கதினச் செலவு	15000
➤ சந்தை ஆய்வுச் செலவு	18000

- தொழிற்சாலைக்கென பயன்படுத்துகின்ற காணி, கட்டிடத்தின் பெறுமதி ரூபா 600000 என மதிப்பிடப்பட்டுள்ளது.
- விநியோக வான் கொள்வனவிற்கு ரூபா 1000000 வங்கிக்கடன் பெறத் தீர்மானிக்கப்பட்டுள்ளது.
- மேலும் வணிகச் செயற்பாடுகள் தொடர்ச்சியாக நடாத்திச் செல்ல போதுமான நிதி அவசியம் எனக் கருதியதோடு அத்தொகை ரூபா 55000 எனவும் மதிப்பிடப்பட்டுள்ளது.

06. மொத்த நிலையான சொத்தின்/நடைமுறைச் சொத்தின் பெறுமதி யாது?
07. குறிப்பிட்ட வணிகத்தை ஆரம்பிக்க முன்னரான செலவுகள் எவை?
08. தொழிற்படு மூலதனத்தின் பெறுமதி எவ்வளவு?
09. மொத்த முதலீடு எவ்வளவு?
10. மொத்த முதலீட்டு மதிப்பீட்டின்படி தேவையான நிதி எவ்வாறு ஈடுசெய்யப்படுகின்றது?

(2×10= 20 புள்ளிகள்)

வினா இல 02

01. முயற்சியாண்மையின் பண்புகள் நான்கு தருக
02. புத்துருவாக்கத்திற்கு அடிப்படையாக அமையும் மூலாதாரங்கள் இரண்டு தருக
03. வணிகம், முயற்சியாளர் என்போருக்கான உதாரணங்கள் சில கீழே தரப்படுகின்றன
 - i. கதிர் தனது வணிக முயற்சியை பாரம்பரிய முறையிலேயே நடாத்தி வருகின்றார்.
 - ii. கைதொலைபேசி விற்பனை நிலையத்தை நடாத்தி வரும் நிஷாம் தனது தொழிலில் காணப்படும் போட்டியை சவாலாக எதிர் கொண்டதால் தனது வணிகத்தில் வெற்றி கண்டு வருகின்றார்.
 - iii. குமரன் கடந்த பத்து வருடங்களாக தனது சில்லறை வணிகத்தை ஒரே மாதிரியான காட்சியமைப்பிலேயே நடாத்தி வருகின்றார்
 - iv. குளிர்களி (Ice Cream) வியாபாரத்தில் ஈடுபடும் லிங்கம் கூல் பார் வணிகமானது, யோக்கட் உற்பத்தி என்னும் புதிய சந்தைக்கள் பிரவேசிக்க உரிமையாளர் திட்டமிடுகின்றார். மேற்கூறிய உதாரணத்தை கருத்தில் கொண்டு முயற்சியாளர் யார்? வணிகர் யார்? என்பதைக் குறிப்பிடுக
04. முயற்சியாண்மை மூலம் தேசிய பொருளாதாரத்திற்கு கிடைக்கும் நன்மைகள் இரண்டு தருக
05. பல்வேறு சிற்றளவு வணிகங்கள் ஆரம்பிக்கப்பட்ட சிறிது காலங்களிலேயே தோல்வியடைகின்றன. இதற்கு காரணமாக அமையும் விடயங்கள் இரண்டு தருக.

(2×5= 10 புள்ளிகள்)

வினா இல 03

01. முயற்சியாளருக்கும், வணிகருக்கும் இடையிலான ஒற்றுமைகள் நான்கு தருக
02. முயற்சியாளர் ஒவ்வொருவரும் விருத்தி செய்து கொள்ள வேண்டிய அடிப்படைத் திறன்களுக்கு சில உதாரணங்கள் கீழே தரப்படுகின்றன
 - i. விதுஷா சந்தையை ஆய்வு செய்வதன் மூலம் தனது ஆடை உற்பத்தி தொடர்பான புதிய சந்தை வாய்ப்புக்களை தேடுவதில் ஆர்வம் கொண்டுள்ளார்.
 - ii. விமலன் தனது (Banner Paint) அச்சக வேலைகளை மேற்கொள்ளும் போது தனது ஊழியர்களுக்கும் ஏனைய தரப்பினருக்கும் தேவையான தகவல்களை பெறுவதிலும் அவற்றை அறிக்கைப்படுத்துவதிலும் நிபுணத்துவம் கொண்டிருந்தார்.
 - iii. தளபாட உற்பத்தி நிறுவனம் ஒன்றினை நடாத்தும் கதிரவன் தனது ஊழியர்களுக்கு சிறப்பாக வேலைகளை ஒப்படைத்து அவர்களை ஊக்கப்படுத்தி வேலை செய்விக்கும் திறனைக் கொண்டிருந்தார்
 - iv. ராகவன் தனது பழச்சாறு உற்பத்தி நிறுவனத்தில் பணிபுரியும் ஊழியர்களை ஒன்று சேர்த்து ஒரு சமூகமாகச் செயற்படுவதன் மூலம் தனது குறிக்கோள்களை அடைவதில் திறனைக் கொண்டிருந்தார். மேற்கூறிய உதாரணங்களுக்குப் பொருத்தமான திறன்களைப் பெயரிடுக.
03. வணிகச் சூழலை ஆய்வு செய்வதன் நன்மைகள் இரண்டு தருக
04. வணிகமொன்றின் அகச்சூழல் காரணிகள் நான்கு தருக
05. முதன்நிலை மற்றும் இரண்டாம் நிலை வணிகங்களுக்கு உதாரணங்கள் இரண்டு வீதம் தருக.

(2×5= 10 புள்ளிகள்)

வினா இல 04

01. அறிவுழகன் என்பவர் புதிதாக சில்லறை வியாபாரம் ஒன்றை தனது பிரதேசத்தில் ஆரம்பிக்க விரும்புகின்றார். இவர் எவ்வாறான வழிகளில் இருந்து தனக்குத் தேவையான நிதியினை பெற முடியும் என்பதைக் குறிப்பிடுக
02. பின்வரும் வணிக நிலையங்களை அமைப்பதற்கு நீர் கருதும் பொருத்தமான இடங்களைக் குறிப்பிடுக
 1. ஆடைகள் விற்பனை நிலையம்
 2. திருமண மற்றும் விசேட வைபவங்களுக்கான வரவேற்பு மண்டபம்
 3. இணைய வழியிலான பாடநெறிகளை கற்பித்தல்
 4. ஆரோக்கியமான முறையில் தயாரிக்கப்பட்ட பழச்சாறு நிலையங்கள்
03. இராமன் சிறியளவில் நடாத்தி வருகின்ற கயிறு உற்பத்தி நிறுவனமானது தற்போது நட்டத்தில் இயங்கி அதனை முழுமையாக மூடி விடும் நிலைமைக்கு செல்கின்றது. இந்நிலைமையில் இராமன் எவ்வாறான செயற்பாடுகளை மேற்கொண்டால் அவரது சிற்றளவு வணிகத்தை வெற்றி பெறச் செய்ய முடியும் என்பதைக் குறிப்பிடுக
04. வணிக எண்ணங்கள் தோன்றும் மூலங்கள் இரண்டு தருக.
05. SWOT பகுப்பாய்வு மூலம் முயற்சியாளர் ஒருவர் பெற்றுக் கொள்ளக் கூடிய தகவல்களைக் குறிப்பிடுக.
(2×5= 10 புள்ளிகள்)

வினா இல 05

- “ராதா சிறியளவில் பழச்சாறு உற்பத்தி வணிகமொன்றை நடாத்த திட்டமிடுகின்றார். இவர் க.பொ.த. சாதாரண தரத்தில் முயற்சியாண்மைப் பாடம் கற்றிருந்தமையால் வணிகத்திட்டத்தின் நன்மைகள் பற்றி அறிந்திருந்தார்”.
01. மேற்கூறிய கூற்றின்படி வணிகத்திட்டம் தயாரிப்பதன் நன்மைகள் நான்கு தருக.
 02. ராதா வணிகத்திட்டத்தை முழுமையாக தயாரிக்கும் போது அதன் நிறைவேற்றுச் சுருக்கத்தில் எவ்வாறான விடயங்களை உள்ளடக்க வேண்டும் என்பதைக் குறிப்பிடுக
 03. ராதா பழச்சாறு வணிகத்தை நடாத்தும் போது சந்தைப்படுத்தல் உபாய வழிமுறைகளை அதாவது சந்தைப்படுத்தல் கலவை மாறிகளை கவனத்தில் கொள்ள வேண்டும் சந்தைப்படுத்தல் கலவை மாறிகள் நான்கினையும் குறிப்பிடுக
 04. ராதா தனது பழச்சாறு உற்பத்தியின் ஒரு அலகு பழச்சாறு போத்தல் உற்பத்திக்கான கிரயத்தை கணிப்பிட வேண்டுமாயின் அதனை கணிப்பிடும் முறையினைத் தருக
 05. ராதா நிதித்திட்டம் தயாரிக்கும் போது அதில் எவ்வாறான விடயங்களை உள்ளடக்க வேண்டும் என்பதைக் குறிப்பிடுக.
(2×5= 10 புள்ளிகள்)

வினா இல 06

- “வரையறுத்த வளங்களைப் பயன்படுத்தி வாடிக்கையாளர்களின் தேவைகளையும் விருப்பங்களையும் பூர்த்தி செய்யும் நிறுவனங்கள் வணிக அமைப்புகள் எனப்படும்”
01. வணிக அமைப்பில் பொதுவாகக் காணப்படும் பண்புகள் நான்கு தருக
 02. அரசுதுறை வணிக அமைப்புகளின் மூன்றின் பெயர்களைக் குறிப்பிடுக
 03. தனியுடைமை வணிகத்தின் அனுகூலமான பண்புகள் இரண்டு தருக
 04. பங்குடைமை வணிகமொன்றின் ஒப்பந்தமொன்றில் காணப்படும் விடயங்கள் நான்கு தருக
 05. பங்குடைமை வணிகமொன்றின் அடிப்படைப் பண்புகள் நான்கு தருக
(2×5= 10 புள்ளிகள்)

வினா இல 07

❖ இனிப்புப் பண்டங்களை உற்பத்தி செய்வதற்கு உத்தேசித்திருக்கும் வணிகம் வணிகம் ஒன்றின் எதிர்வரும் ஆண்டிற்கான மதிப்பிடப்பட்ட சில தகவல்கள் வருமாறு:-

➤ இயந்திரமும் உபகரணமும்	ரூ 100000
➤ மூலதனம்	ரூ 1000000
➤ விநியோக வாகனம்	ரூ 500000
➤ வணிகத்தை பதிவு செய்வதற்கான செலவு	ரூ 40000
➤ வணிகத்திட்டத்தை தயாரிக்கும் செலவு	ரூ 20000
➤ அலுவலக உபகரணங்கள்	ரூ 100000
➤ மூலப்பொருள் கொள்வனவு	ரூ 100000
➤ மின்சாரம்	ரூ 25000
➤ ஊழியர் சம்பளம்	ரூ 50000
➤ வங்கிக்கடன்	ரூ 200000

மேலேயுள்ள தகவலைப் பயன்படுத்தி,

- 1) குறிப்பிட்ட வணிகத்தின் மொத்த காசு உட்பாய்ச்சலைக் கணிப்பிடுக. (03 புள்ளிகள்)
- 2) குறிப்பிட்ட வணிகத்தின் மொத்த காசு வெளிப்பாய்ச்சலைக் கணிப்பிடுக. (03 புள்ளிகள்)
- 3) ஆண்டின் இறுதியில் உத்தேசிக்கப்பட்டவாறான காசுமீதியைக் கணிப்பிடுக. (04 புள்ளிகள்)